

INNOVITA & NATUURLIJK GEVELADVIES

Andries van Eckeveld ging per 1 maart 2012 vanuit Woerden als zelfstandig ondernemer aan de slag met Innovita, gericht op advies en begeleiding. Voorheen werkte hij ruim tien jaar bij Precious Woods Europe. De werkzaamheden komen neer op inkoopbegeleiding bij projecten, advies over de verwerking en toepassing van hout, marktonderzoek, hulp bij het implementeren van de Europese Houtverordening EUTR en meer. Uit de activiteiten van Innovita kwam ook het concept Natuurlijk Geveladvies voort.

'MOOIE INSTEEL VOOR IEDEREEN'

"De ambitie om een adviesbureau te beginnen had ik eigenlijk al meteen na mijn studie Bosbouw en Natuurbeheer in Wageningen. Het uitdragen van de duurzaamheidsgedachte is voor mij van jongs af aan een sterke drijfveer, en in een adviserende functie krijg je kansen om dat te doen. Als mensen om advies vragen is er immers nog ruimte voor keuzes. Dan kun je als adviseur dus een verschil maken. Destijds had ik alleen kennis en vaardigheden, geen ervaring. Ruim tien jaar later vormde het afscheid van Precious Woods Europe een mooi laatste duwtje in de rug richting het zelfstandig ondernemerschap."

FOTO'S: INNOVITA/KEIM/NEDERLAND/DEKKER HOUT

Er doen meerdere definities van duurzaamheid de ronde, maar Van Eckeveld identificeert zich het sterkst met de omschrijving van de VN-commissie Brundtland uit 1987. "Het komt er op neer dat volgende generaties op dezelfde manier van de aarde gebruik kunnen maken als de huidige generatie. Het idee dat je de mensen die na jou komen de kans geeft op dezelfde manier van de aarde te leven als jezelf, heeft me altijd aangesproken. Nog meer sinds ik zelf kinderen heb. Het idee van rentmeesterschap komt er heel sterk in naar voren, maar het is ook een kwestie van medemenselijkheid." In zijn werk voor Precious Woods Europe kon

Van Eckeveld wat dat betreft goed zijn ei kwijt. Het bedrijf was een voorloper met het verhandelen van FSC-gecertificeerd hout - en Van Eckeveld hield zich onder meer bezig met voorlichting en het op de markt brengen van tientallen op dat moment onbekende houtsoorten. Voor gevelbekleding betrof dat onder meer louro gamela, louro preto en sucupira amarela. Dat van de twee opdrachten waar Innovita mee begon er één om dat laatste thema draait, is dan ook niet zo verbazingwekkend. Van Eckeveld is projectleider van het nog lopende LKTS-project (Lesser Known Timber Species) van FSC Nederland. Eenzelfde functie vervulde hij in het



Kloetinge: bezaagd vuren afgewerkt met Lignosil.

Lignosil na 3,5 jaar toepassing in Kloetinge.

inmiddels afgeronde ontwikkelingstraject van de Polytreat-technologie van Mevo Houtindustrie.

GRATIS ADVIES Van Eckevelde geeft aan dat deze opdrachten een goed fundament onder zijn jonge bedrijf vormden, waarna ook anderen hem wisten te vinden. Hij deed en doet klussen op het gebied van EUTR-implementatie, marketing, de ontwikkeling van producten en websites, inkoopbegeleiding en technische vraagstukken. Zo adviseerde Innovita inzake de nieuwe houten stationsbanken van Prorail, die onder meer op de stations van Rotterdam, Leiden, Groningen en Arnhem staan.

Vervolgens kwam ook Natuurlijk Geveladvies van de grond, dat financieel wordt gesteund door de Sustainable Tropical Timber Coalition en FSC Nederland. Het betreft gratis advies aan en begeleiding van architecten in hun zoektocht naar natuurlijke en hernieuwbare gevelmaterialen. Het ging afgelopen jaar om Remmers Bouwchemie (beitssystemen), Dekker Hout (FSC-hout en WPC's), Mevo Houtindustrie (Polytreat), Fire Resistant Industries (brandwerende afwerking), Moso (Bamboe X-treme gevelbekleding), Felix Clercx (thermisch gemodificeerd essen), Van den Berg Hardhout (FSC-hout), Bakker Timber Agencies (Natural Cladding) Staatsbosbeheer (Nederlandse houtsoorten) en Keim, producent van de minerale houtverf Lignosil.

IETS TOEVOEGEN "Bij Precious Woods heb ik van 2001 tot 2012 eigenlijk alle gevelprojecten begeleid. Toen ik voor mezelf begon kon ik dat niet meer doen vanuit de positie van de houtleverancier", legt Andries van Eckevelde uit. "Ik

moest daarom op zoek naar een manier om daar tussen te komen. Uiteindelijk heeft dat geresulteerd in het model dat ik tien bedrijven vertegenwoordig die duurzame en innovatieve gevelmaterialen leveren. Zij betalen me allemaal een vast bedrag per jaar, en dat bedrag is voor iedereen gelijk. Zo kan ik architecten dus gratis adviseren over deze producten en de toepassing ervan. Dat is voor iedereen een mooie insteek: de bedrijven kunnen zorgen dat de leads tot orders leiden, de architect heeft gratis en goed advies, en ik heb een leuke baan."

Dat Van Eckevelde de genoemde ondernemingen met hun specifieke (producten voor) houten gevelbekleding vertegenwoordigt betekent niet dat de boeken gesloten zijn voor andere partijen. "Maar het is wel zo opgezet dat eventuele nieuwe partijen iets toe moeten voegen aan het bestaande assortiment. Voor architecten is het ook minder interessant als we soortgelijke producten van verschillende leveranciers gaan aanbieden. En bovendien krijg je dan concurrentie binnen het project. Verder moet het product in kwestie wel enigszins vernieuwend zijn. Western red cedar of geïmpregneerd vuren voor op de gevel is voor Natuurlijk Geveladvies te weinig innovatief."

MOOI GEVELPRODUCT Alle producten die nu in het assortiment van Natuurlijk Geveladvies zitten zijn gebaseerd op hout (of bamboe), dan wel bedoeld om gevelhout een bepaalde behandeling te geven. Toch is hout als materiaal geen absolute voorwaarde. "In de naam van het concept komt 'hout' niet voor. Het gaat om natuurlijke en hernieuwbare materialen. Leisten komt bijvoorbeeld niet in het assortiment, want dat groeit niet. Maar alles wat groeit en waar je een mooi gevelproduct van kunt maken komt in principe in aanmerking", aldus Van Eckevelde.

Hij bezoekt architecten met een grote koffer vol monsters van de Natuurlijk Geveladvies-producten, maar wordt eveneens vaak gevraagd met het project als uitgangspunt advies te verzorgen. Als een project wat concreter wordt is er ook wel eens contact met de aannemer, al is dat in principe een taak voor de producenten. "Ik zorg voor de leads en koppel die door, maar met het commerciële aspect hou ik me niet bezig. Dat moeten de bedrijven zelf doen. Als ik me ook met het ordertraject zou gaan bemoeien komt mijn onafhankelijkheid in het gedrang."

STATIONS BANKEN Van de projecten waar Innovita tot nu toe bij betrokken was springen de houten stationsbanken van Prorail er voor Van Eckevelde echt uit, ook omdat deze in de nabije toekomst op nog veel meer stations - die onder handen worden genomen - komen te staan. "Verder zijn er diverse kleinere gevelprojecten gerealiseerd en zijn er de nodige grotere projecten in ontwikkeling; het is echter nog iets te vroeg om daar meer over te zeggen."

Met Natuurlijk Geveladvies hoopt Van Eckevelde "bij te dragen aan de bewustwording over de juistheid van de keuze voor duurzaam geproduceerde, houten en houtachtige materialen, zeker als je kijkt naar de milieuprestaties. In de branche weten we dat wel maar daarbuiten is er nog een wereld te winnen, en ik wil graag aan die bewustwording bijdragen. Verder hoop ik dat er een groep ontstaat van door duurzaamheid gedreven bedrijven en architecten die iets voor elkaar kunnen betekenen en ontwikkelingen kunnen initiëren. In dat geval kan er ook met andere sectoren worden gewerkt. Als er vanuit een project behoefte groeit aan de ontwikkeling van een product of oplossing, kun je daar samen voor zorgen op een manier waar alle betrokkenen iets aan hebben." ■



Natural Cladding in plafond en relingen te Nieuwegein.



Houten stationsbank van Prorail.